

ЛИЦЕНЗИОННАЯ ПОЛИТИКА ООО «ФИИ»

модель предоставления прав использования программного обеспечения

1. НАЗНАЧЕНИЕ

1.1. Настоящая Политика определяет условия, на которых ООО «ФИИ» (далее — Общество) предоставляет третьим лицам права использования принадлежащего ему программного обеспечения.

1.2. Общество осуществляет исследовательскую деятельность и коммерциализацию её результатов. Единственной формой коммерциализации является предоставление прав использования собственного программного обеспечения и его адаптация. Общество не принимает заказы на разработку программного обеспечения по заданию третьих лиц.

2. ОБЪЕКТЫ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ

2.1. Программное обеспечение Общества структурируется по трём уровням:

Уровень	Состав	Что получает лицензиат
L0. Ядро	Модель машинного обучения (веса) и среда вывода	Право использования модели в собственной инфраструктуре
L1. Платформа	Шлюз вызовов, оркестрация, учёт потребления	Право использования платформы, включая интеграционный интерфейс
L2. Модули	Прикладные сценарии на базе L0 и L1	Право использования готового прикладного решения

2.2. Исключительное право на все уровни принадлежит Обществу и не отчуждается ни по одному из видов лицензий, предусмотренных настоящей Политикой.

3. ВИДЫ ЛИЦЕНЗИЙ И БАЗОВЫЕ СТАВКИ

Вид	Кому	Объём прав	Вознаграждение
Мастер-лицензия	Операционной компании группы	L0–L2, простая (неисключительная), территория РФ, право сублицензирования конечным пользователям	10 % выручки лицензиата от продуктов на базе ПО, но не менее 250 000 руб. за квартал
Корпоративная	Юридическому лицу — конечному пользователю	L0–L2 в инфраструктуре лицензиата (on-premise), 1 год, без права передачи	от 600 000 руб. за год; адаптация — по отдельной смете
Подписка	Юридическому лицу	Доступ к облачной версии L2	от 50 000 руб. в месяц за проект либо 15 000 руб. за рабочее место
Пилотная	Потенциальному заказчику	Ограниченный контур, срок до 3 месяцев	безвозмездно, не более двух действующих одновременно

3.1. Размер минимального квартального платежа по мастер-лицензии определяется исходя из фактической выручки лицензиата и подлежит пересмотру, если превышает 15 % его квартальной выручки.

3.2. Адаптация программного обеспечения под инфраструктуру лицензиата является модификацией программного обеспечения Общества. Исключительное право на результат адаптации принадлежит Обществу.

4. ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ВСЕХ ЛИЦЕНЗИОННЫХ ДОГОВОРОВ

4.1. Предметом договора является предоставление права использования программного обеспечения. Формулировки, описывающие предмет как выполнение работ или оказание услуг по разработке программного обеспечения в интересах лицензиата, не допускаются.

4.2. Сублицензирование допускается только при прямом указании в договоре и с письменного согласия Общества.

4.3. Техническая поддержка оказывается Обществом на территории Российской Федерации.

4.4. Не допускается включение в состав программного обеспечения иностранных проприетарных компонентов, наличие которых препятствует включению программного обеспечения в единый реестр российских программ для ЭВМ и баз данных, а также передача и хранение персональных данных граждан Российской Федерации за пределами Российской Федерации.

4.5. Лицензиат ежеквартально представляет отчёт об использовании программного обеспечения и объёме выручки, если вознаграждение определено в процентах. Расчёты подтверждаются актами.

4.6. Договоры с лицами, признаваемыми взаимозависимыми по отношению к Обществу, заключаются на условиях, не отличающихся от условий, применяемых к независимым лицензиатам.

5. ЦЕЛЕВАЯ СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ

5.1. Вся выручка Общества относится к деятельности в области информационных технологий и формируется исключительно за счёт предоставления прав использования программного обеспечения и его адаптации.

5.2. Плановая структура выручки на 2026 год:

— мастер-лицензия, минимальные платежи за III и IV кварталы 2026 года — 500 000 рублей;

— не менее одной корпоративной лицензии — от 600 000 рублей.

5.3. Достижение плановой структуры обеспечивает выполнение условий государственной аккредитации организации, осуществляющей деятельность в области информационных технологий, в части размера и доли профильной выручки.

